

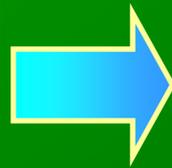


ACCURACY
SPEED

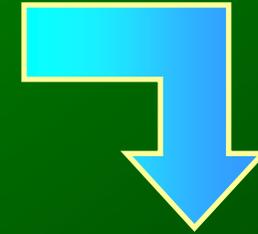


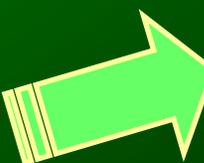


Puits d'exploration



Carottes



SYSTEMES DE GIT 



Laboratoire d'analyse
des carottes

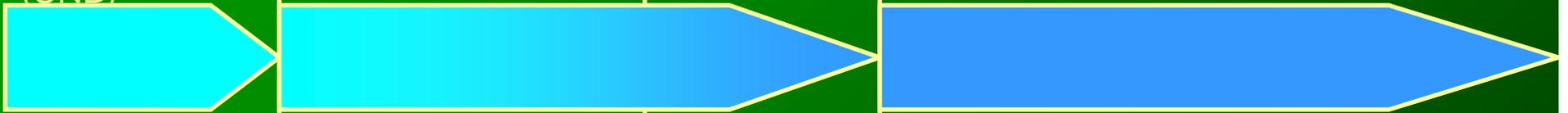


Financement
du début de
croissance
(UNB)

Précommercialisation

Étude
sur
place

Commercialisation



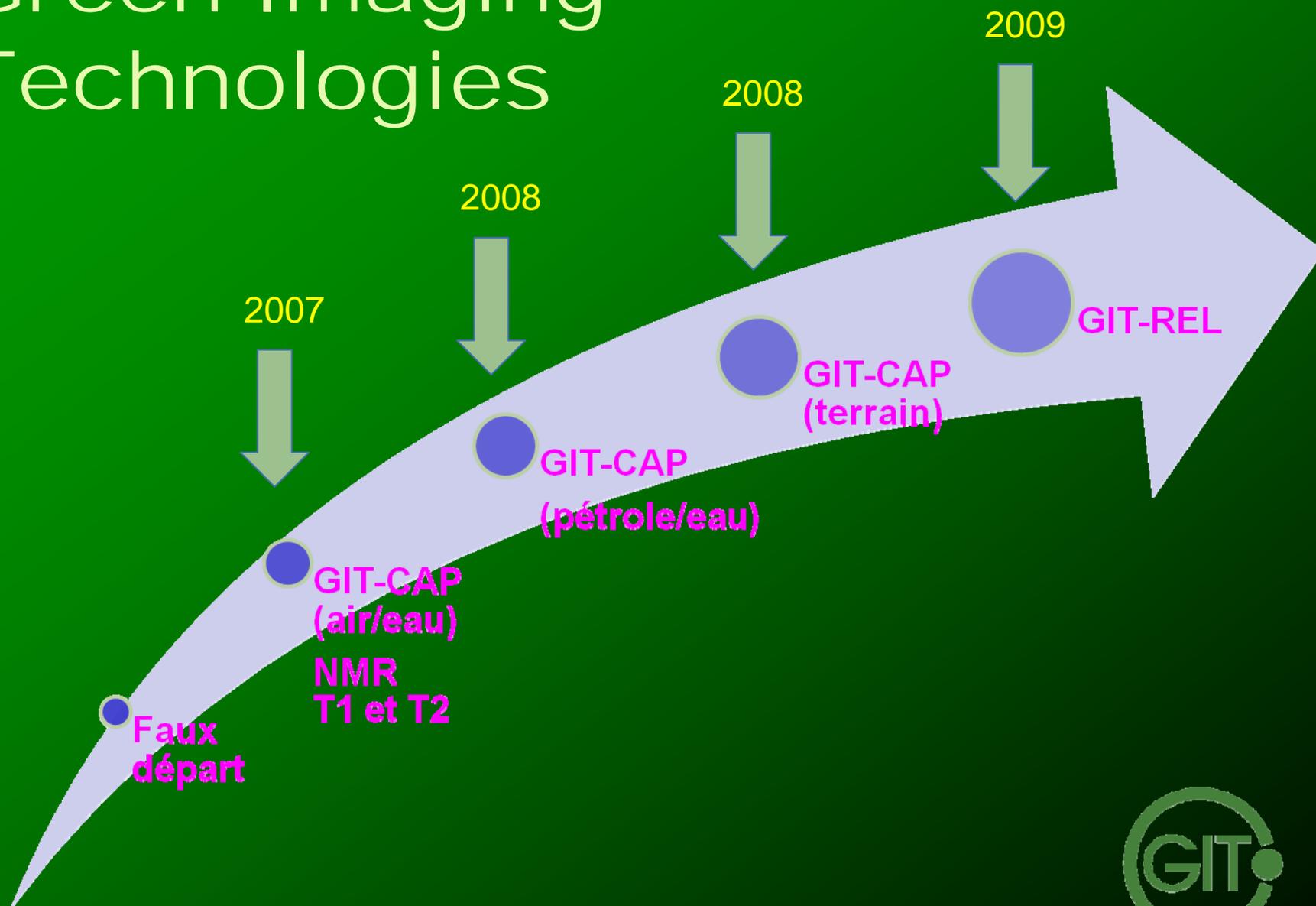
Novembre 2005

Décembre 2006

Septembre 2007



Green Imaging Technologies

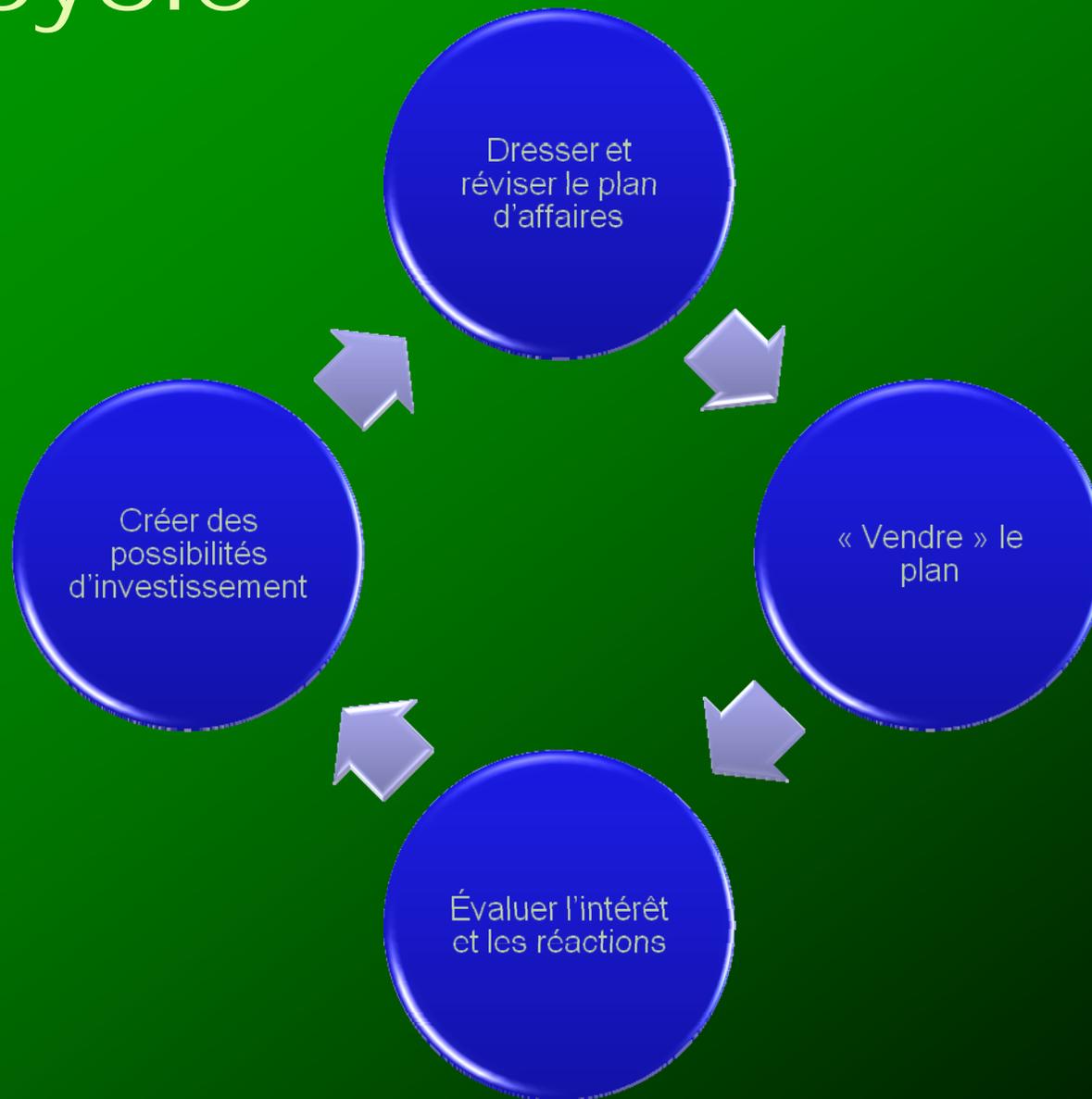


Comment financer cet effort?

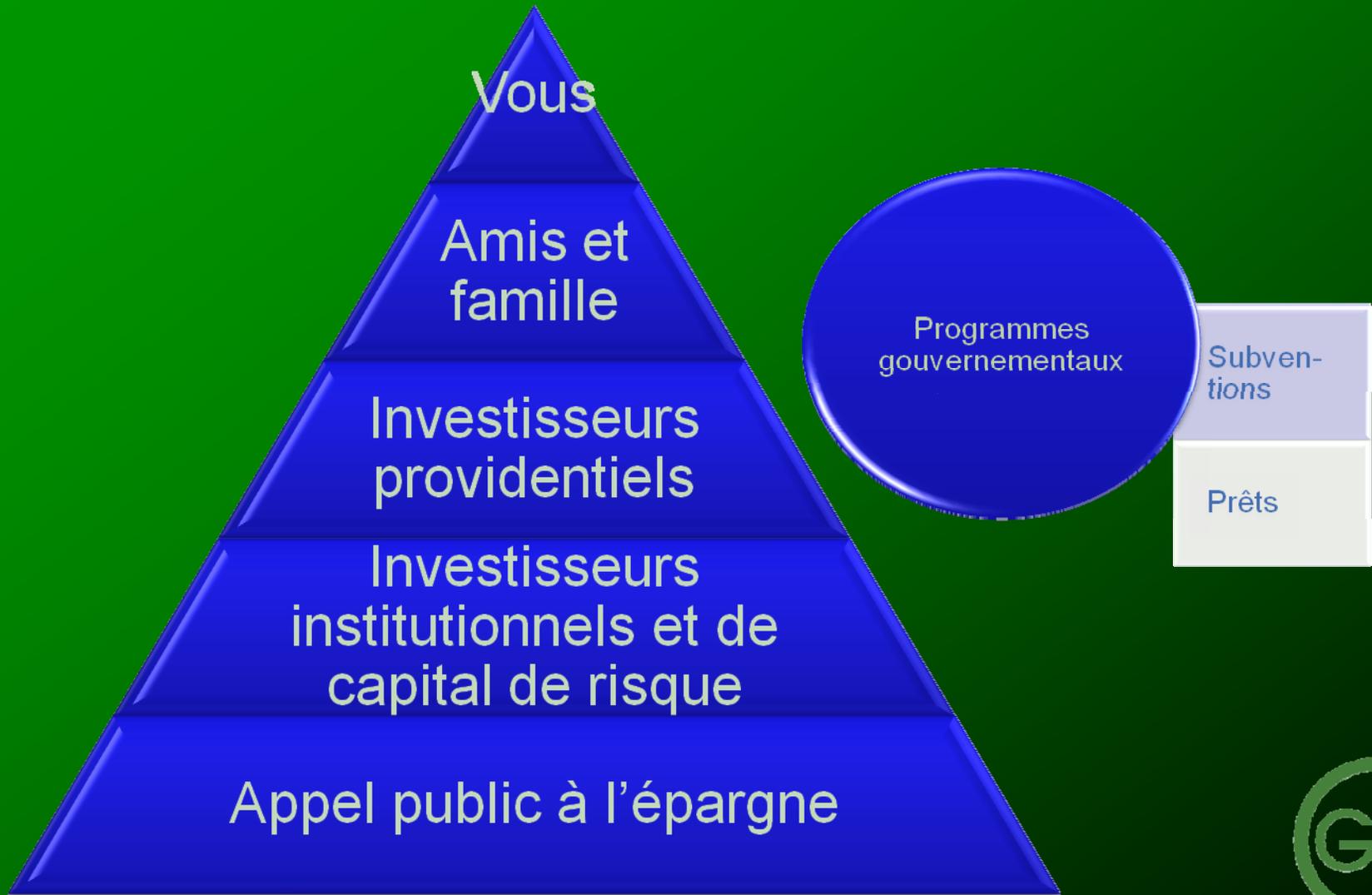
Possibilités



Le cycle



Sources de financement



Sources d'investissements dans le capital-actions

Votre argent

- Vous êtes seul propriétaire.
- Vous prenez tous les risques.

Amis et famille

- Investissent en VOUS, pas dans votre compagnie.
- Vous devrez leur rendre des comptes en cas d'échec.
- Ne vendez pas les actions trop cher.



Sources d'investissements dans le capital-actions

Investisseurs providentiels seuls ou en groupe

- Recherchent un rendement plus élevé que celui des actions classiques.

Investisseurs institutionnels et de capital de risque

- Investissent des montants importants, mais veulent exercer un certain contrôle sur votre compagnie.

Appel public à l'épargne

- Émettre des actions dans le public.



Aide gouvernementale

- APECA
 - Subventions ou prêts sans intérêts pour les études de marché, l'innovation, etc.
- CNRC
 - Subventions à la recherche et au développement;
 - Programme SEJ qui aide à payer le salaire d'un nouveau diplômé.
- Entreprises NB
- Réseau Entreprise
- Crédit d'impôt pour les investisseurs dans les petites entreprises
 - Crédit d'impôt au N.-B. égal à 30 % du placement.



Financement de GIT

De janvier à
mars 2006

Notre
argent

De mars à
novembre
2006

Amis et
famille

À compter de
novembre
2006

Investisseurs
providentiels

Été 2006 : l'UNB investit

APECA, CNRC, CRSNG



Investisseurs providentiels

- Avantages

- Pas aussi exigeants qu'un investisseur institutionnel ou de capital de risque :

- Évaluation;

- Attentes de l'actionnaire : siège au conseil, droit de veto, type d'actions, etc.

- Frais juridiques moins élevés.

- Peuvent apporter non seulement de l'argent, mais aussi des connaissances.

- Investisseurs patients qui peuvent fermer les yeux si vous n'atteignez pas vos objectifs.



Investisseurs providentiels

- Inconvénients
 - Il faut de nombreux actionnaires si on veut réunir des sommes importantes.
 - Chaque actionnaire verse entre 10 000 \$ et 50 000 \$.
 - Différentes raisons d'investir (intérêts divergents).



Comment trouver des investisseurs providentiels?

- Bouche à oreille;
- Consultants et experts en financement;
- Groupes d'investisseurs providentiels.



Quelles sont les attentes des investisseurs providentiels?

- Investir dans « l'équipe », le « plan ou le marché », puis dans la « technologie ».
- Que l'entrepreneur mette ses billes en jeu.
- Que le conseil défende leurs intérêts.
- Que l'entrepreneur s'occupe de la compagnie (et non de ses intérêts).
- Avoir des nouvelles (bonnes ou mauvaises) régulièrement.
- Obtenir un rendement de trois à cinq fois leur investissement (au retrait).



Leçons apprises

- Bâtir une bonne « équipe » est une priorité absolue.
- Une bonne convention unanime des actionnaires est TRÈS importante au moment de prendre des décisions.
- Les investisseurs providentiels sont prêts à vous offrir plus que de l'argent.
- Faire appel à des investisseurs providentiels pour financer GIT a été la bonne décision.



Recommandations

- Dès le début, mettez sur pied un conseil consultatif.
- Examinez de nombreux genres d'investissements avant de prendre une décision.
- Les programmes gouvernementaux peuvent vous aider à engager des spécialistes.
- N'ayez pas peur de demander de l'aide.
- Soyez prêts à céder une part de votre compagnie.



Jill E. Green, ing.

PDG

Green Imaging Technologies, Inc.

46, promenade Dineen

Fredericton (Nouveau-Brunswick)

E3C 1L9

CANADA

Téléphone : 506-458-9992

Télécopieur : 506-458-9615

Jill.green@greenimaging.com

www.greenimaging.com

S P E E D

